

Ellen Olsson, Account Manager

Städskroken 8, 123 45, Stockholm, Sweden, +41 778 223 451, elleonolsson@mail.com

PROFIL

Erfaren account manager med över 8 års erfarenhet inom försäljning och kundhantering. Målinriktad, kommunikativ och skapar tillväxt genom starka kundrelationer.

ARBETSLIVSERFARENHET

Jan 2021 — Nuvarande

Account Manager, Svenska Företaget för Framtidens Affärer

Stockholm

- Ansvarig för att hantera och utveckla affärsrelationer med befintliga kunder.
- Identifierar och utnyttjar försäljningsmöjligheter för att öka företagets intäkter.
- Arbetar nära kunder för att förstå deras affärsbehov och leverera skräddarsydda lösningar.

Mar 2012 — Jan 2017

Account Manager, Säljspecialisterna AB

- Bearbetade och skapade nya affärsrelationer med potentiella kunder.
- Utvecklade och implementerade försäljningsstrategier för att uppnå mål.
- Förhandlade avtal och säkerställde kundnöjdhet och långsiktiga relationer.

UTBILDNING

2011

Kandidatexamen i Företagsekonomi, Handelshögskolan

Stockholm

- Kursomfattning inkluderade företagsekonomi, marknadsföring och försäljningsteknik.

KOMPETENS

Affärsutveckling

Ledarskap

Salesforce

Försäljning

SPRÅK

Svenska

Modersmål

Engelska

Mycket skicklig