



Ellen Olsson

ACCOUNT MANAGER

Profil

Erfaren account manager med över 8 års erfarenhet inom försäljning och kundhantering. Målinriktad, kommunikativ och skapar tillväxt genom starka kundrelationer.

Arbetslivserfarenhet

Account Manager, Svenska Företaget för Framtidens Affärer, Stockholm

JANUARI 2021 – NUVARANDE

- Ansvarig för att hantera och utveckla affärsrelationer med befintliga kunder.
- Identifierar och utnyttjar försäljningsmöjligheter för att öka företagets intäkter.
- Arbetar nära kunder för att förstå deras affärsbehov och leverera skräddarsydda lösningar.

Account Manager, Säljspecialisterna AB

MARS 2012 – JANUARI 2017

- Bearbetade och skapade nya affärsrelationer med potentiella kunder.
- Utvecklade och implementerade försäljningsstrategier för att uppnå mål.
- Förhandlade avtal och säkerställde kundnöjdhet och långsiktiga relationer.

Utbildning

Kandidatexamen i Företagsekonomi, Handelshögskolan, Stockholm

2011

- Kursomfattning inkluderade företagsekonomi, marknadsföring och försäljningsteknik.

Kontaktuppgifter

Städkroken 8
123 45, Stockholm
Sweden
+41 778 223 451
elleonolsson@mail.com

Kompetens

Affärsutveckling
Salesforce
Ledarskap
Försäljning

Språk

Svenska

Engelska